



ZAWODOWY KURS FUNDRAISERA

25 października 2021 - 6 kwietnia 2022



Organizacja **11. edycji**
Zawodowego Kursu
Fundraiser, którego około
350 absolwentów
otrzymało certyfikat.



Realizacja kilkudziesięciu
projektów edukacyjnych
o wartości ponad **6 mln zł.**



Przeszkolenie ponad
8000 osób na kursach
trwających od 1 do 3 dni.



Udzielenie organizacjom
pozarządowym ponad
4500 godzin konsultacji
z zakresu fundraisingu.



Organizacja **12. edycji**
Międzynarodowej Konferencji
Fundrasingu, w której udział
wzięło ponad **1400 osób.**



Wydanie podręcznika
Fundraising. Teoria i praktyka
w ilości **1500 egzemplarzy.**



Wprowadzenie zawodu
fundraiser na urzędową listę
zawodów wykonywanych
w Polsce.

Uczestnik kursu CFR12 uzyskuje wiedzę i kompetencje w zakresie:

- Zarządzania organizacją i jej otoczeniem,
- Planowania strategicznego i budowania relacji z darczyńcami,
- Narzędzi i metod pozyskiwania funduszy,
- Komunikacji i wizerunku.

To nie wszystko! Uczestnicy podczas kursu CFR12 otrzymują indywidualne wsparcie od trenera, z którym omawiane są szczegóły planowanej kampanii fundraisingowej. Oznacza to, że po szkoleniu Zawodowy Fundraiser nie będzie miał wątpliwości, jak efektywnie przeprowadzać kampanie fundraisingowe dopasowane do potrzeb własnej organizacji.

JAKOŚĆ KSZTAŁCENIA



Jak uczymy?

Część teoretyczna to blisko 100 godzin dydaktycznych w 16 sesjach, prowadzonych przez najlepszych trenerów i wykładowców. Część praktyczna to 200 godzin przeznaczonych na autorską kampanię fundraisingową realizowaną równoległe podczas kursu, konsultowaną z wyznaczonym trenerem/coachem.

W cenie kursu 12 000 zł znajdują się:

nauczanie, wyżywienie, egzamin, certyfikat, materiały dydaktyczne podczas szkoleń oraz zestaw konferencyjny.



Zgodnie ze standardem kształcenia opracowanym przez Europejskie Stowarzyszenie Fundraisingu (EFA) tematyka zajęć kursowych obejmuje 4 zasadnicze obszary edukacyjne realizowane w ciągu 5 miesięcy:

1. Kontekst fundraisingu
2. Planowanie w fundraisingu
3. Narzędzia fundraisingu
4. Komunikacja i budowa więzi

PROGRAM



SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI

Sebastian Węglarz
Specjalista ds. szkoleń

+48 698 150 342

s.weglarz@fundraising.org.pl
szkolenia@fundraising.org.pl



CFR12 w pigułce

Czas trwania: 25.10.2021-6.04.2022

Koszt: 12 000 zł

Łączna liczba godzin: 300

Forma: hybrydowa

Fundraising.

Dynamicznie rozwijająca się dyscyplina. Obecnie dotyczy wielu organizacji pozarządowych, ale także instytucji zajmujących się kulturą, badaniami medycznymi, szkolnictwem, opieką zdrowotną i społeczną, środowiskiem lub pomocą humanitarną. W kontekście malejącego finansowania publicznego pozyskiwanie funduszy jest nie tylko zbiorem metod i narzędzi operacyjnych, ale także niezbędnym ogniwem w strategii rozwoju tych organizacji.