

PROGRAM ZAWODOWEGO KURSU FUNDRAISERA CFR13

CFR 13

SESJA I - WARSZAWA

- poniedziałek**
13.06.2022 1. Informacje wstępne i organizacyjne, Kulturalny, polityczny i społeczny kontekst fundraisingu. Realia pracy fundraisera
- wtorek**
14.06.2022 2. Strategia i planowanie, Planowanie w fundraisingu: case for suport, ROI i cykl darczyńcy
- środa**
15.06.2022 3. Narzędzia fundraisingu i metody zbierania pieniędzy (cz.I)

SESJA II - ONLINE

- poniedziałek**
11.07.2022 4. Międzynarodowa Deklaracja zasad etycznych w fundraisingu. Etyka w praktyce, Prawne realia pracy fundraisera
- wtorek**
12.07.2022 5. Rozumienie potrzeb darczyńcy, Media społecznościowe

SESJA III - ONLINE

- poniedziałek**
22.08.2022 6. Techniki sprzedażowe przydatne w fundraisingu, Komunikacja, PR i wizerunek w kontekście fundraisingu
- wtorek**
23.08.2022 7. Narzędzia fundraisingu i metody zbierania pieniędzy (cz.II)

SESJA IV - WARSZAWA

- wtorek**
06.09.2022 8. Networking i budowanie marki osobistej w fundraisingu, Współpraca z mediami – ATL, BTL
- środa**
07.09.2022 9. Miejsce fundraisera w organizacji, audyt fundraisingowy i gotowość organizacyjna, rola zarządu, Ewaluacja działań fundraisera

PROGRAM ZAWODOWEGO KURSU FUNDRAISERA CFR13

CFR 13

SESJA V - ONLINE

- poniedziałek** 10. Storytelling, SEO, Marketing i networking
19.09.2022 w kontekście narzędzi cyfrowych
- wtorek** 11. Granty zagraniczne, Publiczne środki na działalność
20.09.2022 i metody ich pozyskiwania

SESJA VI - ONLINE

- wtorek** 12. Retencja i lojalność darczyńców oraz rozpoznanie ich
18.10.2022 potrzeb
- środa** 13. Narzędzia badania zaangażowania darczyńców
19.10.2022 i ewaluacja wyników

SESJA VII - WARSZAWA

- wtorek** 14. CSR, fundacje korporacyjne i zewnętrzn
25.10.2022 kontraktorzy, Warsztaty grantopisarskie
- środa** 15. Egzamin i zakończenie
26.10.2022

**PROGRAM KURSU CFR JEST OPARTY O STANDARDY KSZTAŁCENIA
EUROPEJSKIEGO STOWARZYSZENIA FUNDRAISINGU**

KOLEJNOŚĆ I NAZWY POSZCZEGÓLNYCH SESJI MOGĄ ULEC ZMIANIE